



## טופס פרסום פרטי משרה באתר הקולג' לקמעונאות

אין	מס' משרה אצל המגייס:
סודהסטרים ישראל	שם החברה המגייסת:
כן	האם לפרסם שם המעסיק:
מנהל/ת סחר	שם משרה:
מרכז	אזור גאוגרפי:
משרה מלאה	מאפייני המשרה:
<p>הזדמנות מדהימה להיכנס לחברה גלובאלית מובילה לתפקיד משמעותי - KA בסודהסטרים ישראל.</p> <p>אז אם את/ה יוזם ויצירתי עם ניסיון מסחרי בשוק הקמעונאי לצד עבודה עם קניינים ויכולות אנליטיות גבוהות – בואו להצטרף למערך הסחר והמכירות של המותג הכי תוסס בשוק!</p> <p>במסגרת התפקיד</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• ניהול ממשק מסחרי ומו"מ מול קמעונאים בכל הקשור למבצעים, מגוונים, הסכמי עבודה וכו'.</li><li>• בנייה והוצאה לפועל של פעילויות מסחריות חודשיות מול הקמעונאים תוך כדי עמידה ביעדי רווחיות ומכירות.</li><li>• בניית הסכמי סחר.</li><li>• פיתוח וטיפול מערכות יחסים הדוקות מול הלקוחות.</li><li>• בניית תוכנית שיווקית שנתית בהתאמה לצרכי הלקוחות.</li><li>• מעקב אחר גבייה והתחשבות מול הלקוחות.</li></ul>	תאור המשרה:
<ul style="list-style-type: none"><li>• ניסיון של שנתיים לפחות בביצוע תהליכי סחר ובעבודה מול קניינים באחת מחברות המזון/ מוצרי צריכה.</li><li>• שליטה מלאה בסביבה ממוחשבת.</li><li>• יוזמה, דחיפות, יצירתיות אל מול אתגרים.</li><li>• יכולות אנליטיות גבוהות - ניתוח דוחות, גיבוש מסקנות ויישומן.</li><li>• יכולת ניהול מו"מ מורכב.</li><li>• תואר ראשון במנהל עסקים/כלכלה/תעשייה וניהול.</li><li>• אנגלית ברמה טובה.</li></ul> <p>המשרה מיועדת לנשים וגברים כאחד. מטה החברה ממוקם בכפר סבא.</p>	דרישות תפקיד:
<a href="mailto:sodastream.D7.936@applynow.io">sodastream.D7.936@applynow.io</a>	מייל ליצירת קשר: