



טופס פרסום פרטי משרה באתר הקולג' לקמעונאות

	מס' משרה אצל המגייס:
עוף טוב	שם החברה המגייסת:
כן	האם לפרסם שם המעסיק:
מנהל/ת מרחב	שם משרה:
ארצי	אזור גאוגרפי:
משרה מלאה	מאפייני המשרה:
<p>מטרת התפקיד: ניהול פעילות המכירה במרחב תוך יישום המדיניות של החברה ניהול ישיר של סוכני המכירות וניהול עקיף של מפיצים ניהול הקשר המסחרי מול לקוחות השוק הפרטי</p> <p>מרכיבי התפקיד: 1. אחריות כוללת לעמידה ביעדי המכירות של האזור תוך מקסום פוטנציאל המכירות 2. ניהול לקוחות: פיתוח מערכת של תקשורת, הבנה, שיתוף פעולה וסיוע בניהול משא ומתן, זיהוי לקוחות חדשים, שימור לקוחות 3. עמידה ביעדי KPI: מכירות, החזרות, הנחות מסחריות, הנחות מבצע גבייה ואשראי(שוק פרטי) 4. ניהול וריכוז מידע - איסוף נתונים מהשטח ניתוחם ודיווח לגורמים המתאימים 5. ניהול וחינוך בשטח של אנשי המכירות נציגות ומפיצים ועבודה מול ממשקים פנימיים וחיצוניים 6. זיהוי צרכי הלקוח והגדרת מענים 7. הכנת תוכנית מסחרית ומבצעים – לקוחות שוק פרטי 8. ניתוח מידע שוקי על ביצועי הלקוחות ברמת מוצר/שוק 9. ייזום פיתוח עסקים משותפים עם הלקוח 10. הנחיית מערך המכירות בשטח בהתאם 11. אחריות על ניהול תקציב הלקוח, ניהול הרווחיות וניהול המגוון</p>	תאור המשרה:
<p>כישורים נדרשים: 1. ניסיון בניהול מכירות בחברות קמעונאיות 3 שנים- חובה! 2. השכלה אקדמאית רלוונטית - יתרון 3. חשיבה עסקית: זיהוי הזדמנויות, קריאה בקרה וטיפול במידע עסקי ויכולת ניתוח דוחות. 4. ניסיון בניהול צוות עובדים 5. יחסי עבודה טובים עם עמיתים ממונים ועובדים 6. כושר ביטוי בכתב ובעל פה, יכולת לנהל מו"מ 7. יכולת לעבוד בתנאי לחץ ושינוי</p> <p>המשרה מיועדת לנשים ולגברים כאחד.</p>	
jobs-muz@oftov.co.il	מייל ליצירת קשר: