



קהל היעד

- מי שרוצים להקים עסק משלהם עם הכנסה יציבה
- מי שרוצים להמשיך לעבוד בעבודה הרגילה ובו-בזמן לבנות עסק עצמאי שלהם

מטרות הקורס

- ללמוד כיצד למכור באיביי ובאמזון בלי הצורך לרכוש ו/או להחזיק מלאי

מתכונת הקורס

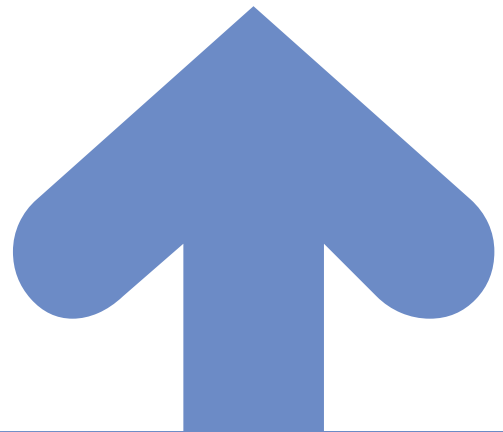
- 8 מפגשים, קורס ערב
- לימוד מעשי פרונטלי בהיקף של 35 שעות לימוד אקדמאיות

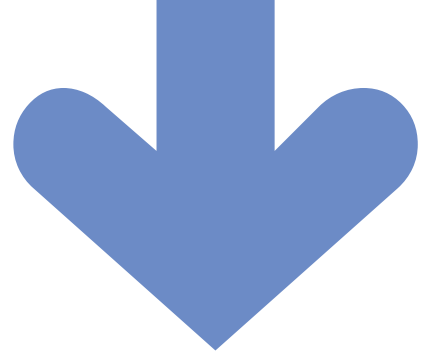
תוצרי הקורס

- הקורס יאפשר לכם להקים עסק במסחר אלקטרוני במינימום סיכון והשקעה, באמצעות שיטת הדרופשיפינג
- כמשתתפי הקורס בקולג' לקמעונאות תקבלו במפגש האחרון כלים כיצד להקים בקלות אתר משלכם בו תוכלו למכור "מוצרים חמים" בעזרת שיטות שנלמדו בקורס - ללא צורך להשקיע כסף בפרסום
- לאחר הקורס תקבלו גישה למערכת אינטרנטית הכוללת עדכונים והדרכות ללא הגבלת זמן, כך שתוכלו לחזור על החומר ותמיד להישאר מעודכנים וכן, לקבל את השיטות הכי חדשות והכל ללא תוספת תשלום

מסחר ב- ebay ו- amazon בשיטת הדרופשיפינג ללא השקעה במלאי

מסלול לימודים יחודי





מפגש 4

דרופשיפינג מסין - עלי אקספרס

- השיטות הטובות ביותר לעשות דרופשיפינג מעלי אקספרס ל-eBay
- כלים למציאת מוצרים חמים - איך למצוא ב 5 דקות את המוצרים שיהיה לכם הכי קל למכור ב-eBay
- איך למצוא מוצרים חמים שאתם, כמעט, היחידים שמוכרים אותם?
- מחזור החיים של מוצר חם בעלי אקספרס. איך לאתר את המוצרים שנמצאים בשלב שהכי קל למכור אותם

מפגש 5

דרופשיפינג מתקדם

- שיטת המוצרים המקבילים - איך להרוויח פי 2 על כל מכירה ולהגדיל את סיכויי המכירה של המוצר שלכם
- מציאה וניטור אחרי מוכרי דרופשיפינג טובים על מנת לקבל השראה ורעיונות למוצרים
- "הבור" של eBay ואיך לצאת ממנו
- איך "לכפות" על eBay להציג את המוצרים שלכם בתוצאות החיפוש
- עבודה עם מכרזים
- מציאת ספקים ייחודיים
- אסטרטגיות לניהול מבצעים

מפגש 6

דרופשיפינג באמזון חלק 1

- הכרת אמזון ופתיחת חשבון בדרך הנכונה
- סוגי מוצרים, מוכרים ושילוחים באמזון
- הבנת הלוגיקה של מכירה וקנייה באמזון ומה נדרש בכדי להיות מוכר מוביל
- הסבר על מערכת הניהול המתקדמת באמזון
- פתיחה וחיבור חשבון בנק אמריקאי לאמזון (על מנת לקבל את הכסף שלנו)
- איך נדע מהו פוטנציאל המכירה של המוצר שלנו. דירוג מוצר באמזון
- מערכת הדירוג באמזון והמשמעות שלה
- איתור מוצרים לדרופשיפינג לאמזון

מפגש 7

דרופשיפינג באמזון חלק 2

- איתור מוצרים לדרופשיפינג - המשך
- מה לעשות כשקונים מכם את המוצר
- העלאת מוצר לאמזון ב 2 דקות
- שימוש בתוכנה על מנת למצוא בקלות עשרות מוצרים מתאימים ביום
- איך לשמור על תקינות החשבון ולגדול בצורה בטוחה ויעילה

מפגש 8

מכירות מוצרים בדרופשיפינג באתר משלכם

- איך לבנות אתר בשעה עבודה בפלטפורמת שופיפי
- מציאת המוצרים החמים ביותר על מנת למכור באתר
- שליחת תנועה חנימית לאתר והשגת המכירות הראשונות ללא השקעה בפרסום
- שימוש במשפיעי דעת קהל באינסטגרם על מנת לקבל חשיפה לאתר ומכירות במינימום סיכון
- עקרונות השימוש בתוכן להגברת תנועה ומכירות

רוצים לדעת עלינו יותר?

בקרו אותנו באתר הקולג' לקמעונאות

כשקדמיה ופרקטיקה נפגשים

מסחר ב-eBay ו-amazon בשיטת הדרופשיפינג ללא השקעה במלאי

מסלול לימודים יחודי עושים קולג' לעסקים

מפגש 1

הקדמה והכרת איביי

- הכרת eBay + הסבר על השיטה
- פתיחה ואימות חשבון PayPal
- פתיחת חשבון eBay
- העלאת המוצר הראשון מהבית
- תמחור ועמלות
- הכרה של ממשק המשתמש של eBay
- כיצד להשיג את הפידבקים הראשונים הנדרשים לשיטה תוך 7 ימים בלבד
- מה משפיע על הצלחת החשבון שלנו. טריקים להתנעת המכירות
- הכרת קאסיני - מנוע החיפוש של eBay
- מבוא לדרופשיפינג

מפגש 2

דרופשיפינג בסיסי ב-eBay

- איך למצוא מוצר חם לדרופשיפינג תוך 5 דקות
- מה מותר ומה לא כדאי למכור בדרופשיפינג ב-eBay
- שימוש במוניטור על מנת לעקוב אחר המלאים והמחירים של המוצרים באופן אוטומטי
- מחקר מילות מפתח ובניית כותרת מנצחת
- הגדלת סיכויי המכירה של הליסטים שלנו
- בניית אסטרטגיית תמחור נכונה
- יצירת תמונות מנצחות

מפגש 3

דרופשיפינג בסיסי ב-eBay - המשך

- שימוש בתוכנות על מנת למצוא את המוצרים החמים ביותר לדרופשיפינג
- קניית המוצר ושליחתו ללקוח לאחר המכירה
- ביטולים והחזרים
- התרת מגבלות בחשבונות eBay חדשים
- פידבקים - התנהלות ואיך להתמודד
- תרגול קבוצתי - מציאת מוצרים והעלאתם

* הסילבוס ורשימת המרצים נתונים לשינויים.